



■発行/奈良県中小企業団体中央会 奈良市登大路町38-1 奈良県中小企業会館3F TEL.0742-22-3200 FAX.0742-26-0125 URL http://www.chuokai-nara.or.jp/ 奈良まるしぇ@ http://www.chuokai-nara.or.jp/marche/





目	次	CONTENTS	
トピックス			
2017年版 中小 2017年版 小規 中退共制度の紹介 - ~経営改善の最短距	模企業白書の 離~)概要	- 1 - 2 - 3
専門家と一緒に	経宮攻善計画	』を作ろつ! ――――	- 3
調査報告 景況情報			- 4
中央会ニュー		ユース	
奈良市下御門商店街 第6回「流しそ 船橋通り商店街協同	うめん大会」	を開催 水大作戦」を開催	- 5 - 5
お知らせ			
新卒・若年者・女性 活躍していたた	びける方をマッ	リチング!	
中央会が「企業食べる・買う・体験		(参加費無料)を開催-	- 6
	「市」開催のこ	「案内	- 6
	組合の明日	を拓く組合士	- 6
参加企業募集!			- 7
奈良県公式まち巡り 掲載店舗を募集	します。 ―	>/こん」、(V)	-7
過重労働解消のため 働き方を見直し 大阪に知財相談拠点	、て活躍社員を	を増やしませんか? ――	- 8
		ß」がオープン ―――	- 8

No.638 2017 Aug.





表紙写真提供者:

奈良県緑化土木協同組合

理事長 野島 幸雄 氏

初雪草(ハツユキソウ)

初雪草は、8月から9月に咲く花で葉に白い斑が入り 雪が積もったように見えることから、初雪草と名付けら れています。

2017年版 中小企業白書の概要

考えられる。仕事内容に魅力があり

第1部では、最近の中小企業の 新1部では、最近の中小企業の についての分析に加え、中小企業 では、第1部の分析結果を でし、起業・創業、事業の承継、新事 と、起業・創業、事業の承継、新事 にして分析を行う。

の中小企業の動向第1部 平成28年度(2016年度)

者を取り巻く状況も改善傾向にあ続いており、中小企業・小規模事業我が国経済は緩やかな改善傾向が■中小企業の動向

3

小企業では依然として差がある。 た、取引環境についても大企業と中 だ、取引環境についても大企業と中 た、取引環境についても大企業と中

の廃業によって全体の生産性が大き る。 が、 業全体の生産性を押し上げている 国中小企業全体の生産性に大きな影 増加させており、近年、我が国経済 が、 り、2009年から2014年にか 景には、企業の求める職種と求職者 なっている。また、構造的失業の背 起因する構造的失業といえる状況に で、現在の失業は、ミスマッチ等に ■中小企業の雇用環境と人手不足の く押し下げられている。 響をもたらしている。開業は中小企 サイクルの構成要素の動向は、我が っている。 における中規模企業の存在感が高ま 間 けて、小規模企業が大幅に減少した ■中小企業のライフサイクルと生産 現状 我が国の雇用環境が改善する中 開業や廃業といった企業のライフ 我が国の企業数は減少傾向にあ 性 中規模企業は増加した。この期 近年押し上げ効果は縮小してい また、一部の生産性の高い企業 中規模企業は従業者数を顕著に

第 2 部 り、実際の起業家も起業する前に必 経営者が早期に事業の承継に向けた 要である。こうした働きかけを受け、 る上では、周囲からの働きかけが重 資金調達や人材確保等に取り組むこ する支援を適切に認識し、利用する 長段階ごとに直面する課題が異な 要としていた支援を受けられていな 者・起業準備者が抱える課題は異な 就職先として選ばれている。 柔軟な働き方ができる中小企業は、 ■事業の承継 業が目指す成長を円滑に遂げられる きる。また起業後は、それぞれの企 ことで円滑な起業を遂げることがで る。起業希望者と起業準備者一人一 い場合がある。また、起業後も、成 ■起業・創業 とが重要である。 ように、各成長段階において適切な 人が、自身が抱えている課題や対応 経営者が事業承継の準備に着手す 性別や年齢等によって起業希望 中小企業のライフサイクル

ある。 源に限りのある中小企業において て人材不足があげられるが、経営資 加 証まで実施する企業は利益率の増 とが重要である。 引き継がれる循環を形成していくこ 構築が必要である。 え、M&Aの専門家と連携しながら、 手がこうした潜在的なニーズを捉 ない。 である。M&Aの検討に当たっては 続したい企業にとって重要な選択肢 は、 相談相手である、顧問の公認会計士、 を得ている。新事業展開の課題とし マーケティングに注力している。ま ■新事業展開の促進 こうした企業の経営資源が次世代に する。廃業の際、自社の事業や資産 多様な課題に対応できる支援体制の 課題が多く、対策・準備は進んでい 適な方法を探していくことが重要で 工会議所等が、経営者とともに、最 税理士、取引金融機関、商工会・商 た、 を他社に譲りたいとする者もおり、 小規模事業者を中心に一定程度存在 事業の譲渡・売却・統合(M&A) 新事業展開に成功する企業は、 廃業を選択しようとする経営者も 従業員の意欲向上といった効果 マーケティング活動の評価・検 後継者候補がいないが事業を継 経営者にとって身近な相談相

ŀ

ピックス

1

の求める職種のミスマッチがあると

意識を持ち、経営者にとって身近な

用している。 長の機会につながる。 を感じており、中小企業にとって成 の増加や業務コストの削減等の効果 リングエコノミーという新たな経済 う、職場環境の見直しや業務プロセ 用し、それらの人材が働きやすいよ で情報を伝え、様々な採用手段を活 把握し、その人材に最も有効な手段 確にした上で、求める人材を的確に 採用の際には、自社の経営方針を明 ものの、活用している企業は売上高 企業における活用度合いはまだ低い の仕組みについて、現時点で、中小 が重要である。 業展開を積極的に実施していくこと スの活用も視野に入れながら、新事 かし、人材不足の中でも成長に取り 活用する等、中小企業が柔軟性を活 T化、省力化や外部の資源を有効に 応じて、社内の改革を進めながらー 化にもつなげている。また、必要に スの改善を行っており、業務の効率 働き方を前提として多様な人材を雇 が続くことが見込まれる中、柔軟な ■人材不足の克服 中小企業の人材確保は厳しい状況 また、IoT等の新技術やシェア 人材確保に成功する中小企業は、

2017年版		小規模企業白書の概要
第1部では、最近の小規模企業の■	向にある。	規模企業は、就職先として選ば
動向についての分析に加え、中小企	■中小企業.小規模事業者のライフ	いる。
業・小規模事業者のライフサイクル	サイクルと生産性	第2部 小規模事業者のライフ
と生産性及び中小企業・小規模事業	我が国の企業数は減少傾向にあ	クル
者の雇用環境と人手不足の現状につ	り、2009年から2014年にか	■ 起業 · 創業
いて分析を行う。	けて、小規模企業が大幅に減少した	性別や年齢等によって起業
第2部では、第1部の分析結果を	が、中規模企業は増加した。	者・起業準備者が抱える課題は
踏まえた上で、中小企業・小規模事	開業や廃業といった企業のライフ	り、実際の起業家も起業する前
業者のライフサイクルとそれを支え	サイクルの構成要素の動向は、我が	要としていた支援を受けられて
る人材に着目し、起業・創業、事業	国中小企業・小規模企業全体の生産	い場合がある。また、起業後も
の承継及び売上拡大に向けた取組に	性に大きな影響をもたらしている。	長段階ごとに直面する課題が
ついて分析する。	開業は中小企業・小規模企業全体の	る。起業希望者と起業準備者一
第1部 平成28年度(2016年度)	生産性を押し上げているが、近年押	人が、自身が抱えている課題に
の小規模企業の動向	し上げ効果は縮小している。また、	する支援を適切に認識し、利用
■小規模企業の現状	一部の生産性の高い企業の廃業によ	ことで円滑な起業を遂げること
我が国経済は緩やかな改善傾向が	って全体の生産性が大きく押し下げ	きる。また起業後は、各成長段
続いており、中小企業・小規模企業	られている。	おいて適切な支援施策を利用す
を取り巻く状況も改善傾向にある。	■中小企業・小規模事業者の雇用環	とが重要である。
しかしながら、改善の度合いは規模、	境と人手不足の現状	■事業の承継
組織形態等によって異なることに加	我が国の雇用環境が改善する中	経営者が事業承継の準備に着
えて、設備投資や売上高の伸び悩み	で、現在の失業は、ミスマッチ等に	る上では、周囲からの働きかけ
といった課題も存在する。また、取	起因する構造的失業といえる状況に	要である。こうした働きかけを受
引環境についても中規模企業と小規	なっている。また、構造的失業の背	経営者が早期に事業の承継に向
模企業では差がある。他方、個人企	景には、企業の求める職種と求職者	意識を持ち、経営者にとって身
業の中には一定程度法人化した企業	の求める職種のミスマッチがあると	相談相手である、顧問の公認会社
もおり、法人化を予定している企業	考えられる。仕事内容に魅力があり、	税理士、取引金融機関、商工会
は事業の拡大を目指すなど、成長志	柔軟な働き方ができる中小企業・小	工会議所等が、経営者とともに

いる。 第 2 部 税理士、取引金融機関、商工会・商 相談相手である、顧問の公認会計士、 意識を持ち、経営者にとって身近な 要である。こうした働きかけを受け きる。また起業後は、各成長段階に 要としていた支援を受けられていな Ŋ 者・起業準備者が抱える課題は異な 工会議所等が、経営者とともに最適 経営者が早期に事業の承継に向けた る上では、周囲からの働きかけが重 おいて適切な支援施策を利用するこ ことで円滑な起業を遂げることがで する支援を適切に認識し、利用する 長段階ごとに直面する課題が異な 規模企業は、就職先として選ばれて とが重要である。 る。起業希望者と起業準備者一人一 い場合がある。また、起業後も、成 ■起業・創業 ■事業の承継 人が、自身が抱えている課題に対応 経営者が事業承継の準備に着手す 性別や年齢等によって起業希望 実際の起業家も起業する前に必 小規模事業者のライフサイ クル

ŀ

組むことが重要である。

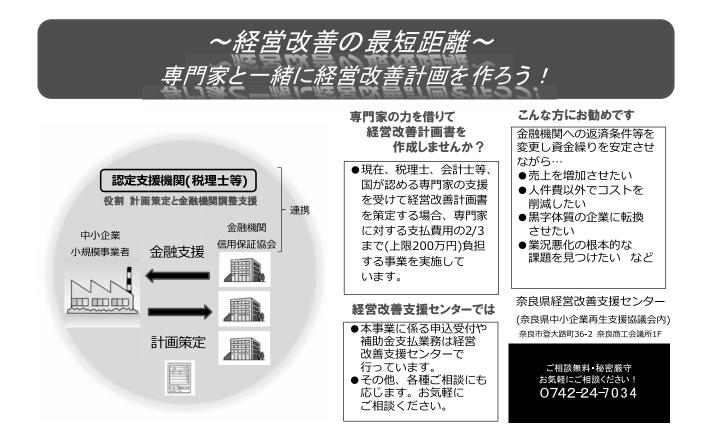
ピックス

2

は、今後の成長に向けて、外部リソー

業もある。	ことで、売上拡大につなげている企	開拓や新たな商品の開発に取り組む	R活動を行いながら、新たな市場の	客ニーズや自社の強みを把握し、P	の確保等に課題を感じているが、顧	経営資源が限られ、販路開拓や人材	種も多種多様である。小規模企業は	重要な存在であり、また、商圏や業	小規模企業は、地域経済を支える	■売上拡大に向けた取組	していくことが重要である。	が次世代に引き継がれる循環を形成	者もおり、こうした企業の経営資源	事業や資産を他社に譲りたいとする	人事業者が多い。廃業の際、自社の	廃業を選択しようとする経営者は個	人事業者では課題が異なる。特に、	小規模事業者の中でも、法人と個	構築が必要である。	多様な課題に対応できる支援体制の	え、M&Aの専門家と連携しながら、	手がこうした潜在的なニーズを捉	ない。経営者にとって身近な相談相	課題が多く、対策・準備は進んでい	である。M&Aの検討に当たっては	続したい企業にとって重要な選択肢	は、後継者候補がいないが事業を継	事業の譲渡・売却・統合(M&A)	業の承継につながる。	な方法を探していくことが円滑な事
-------	------------------	------------------	------------------	------------------	------------------	------------------	------------------	------------------	-----------------	-------------	---------------	------------------	------------------	------------------	------------------	------------------	------------------	-----------------	-----------	------------------	-------------------	-----------------	------------------	------------------	------------------	------------------	------------------	------------------	------------	------------------

掛金に 個の助成が 受けられる)	つなげていくことが	し、持続可能な発展	方針を明確にして自	軟性を生かして人材	こうした小規模企	3°	目指す経営方針を実現	活用することで、人	グにより、外部の経	資源にこだわらず、	を実現している。ま	務の効率化にも取り	の活用に取り組む小	成功している。こう	を受け入れることで	る職場環境を整備し	業では、女性やシニ	きな課題となってい	中小企業全体でも
●国の制度だから安心 ●掛金は全額非課税 ●外部積立型で管理が簡単 ●パートさんの加入もOK	² 重要で	展を遂げ	社 の	材を活品	企業なら		す	手不足	経営資源を	アウ	た	組み、	規模	したタ	、 人	、柔軟	ア等	るが、	人材の
群しくはホームページをご覧ください。 中選共 地 北京://chutaikyo.taisyokukin.go.jp/ (独)動労者退職金共済機構 中小企業退職金共済事業本部 (の) TEL (03) 6907-1234 FAX (03) 5955-8211 Exact # 33900	である。	り、成長に	強みを活か	用し、経営	らではの柔		る企業もあ	の中でも、	源をうまく	トソーシン	内部の経営	売上拡大	企業は、業	多様な人材	材の定着に	軟な働き方	が活躍でき	小規模企	の確保は大



CHUOKAI NARA

トピックス

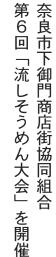
↓ 增加·上昇·好転
↓ 減少·悪化·低下

調查報告

зуг С	と 単加 D ▶ 不変		开,	好転	Ā	-F		减少	· 悉·	11 • •		_			•	-				ļ	₽.	内	1)		1	小	青	1						
												- 前	年同]月上	Ł								6	下 「月	V/	U	青	F 报:	イ 連	絡	員	Į	ţĿ	J)	
製造	食料 繊製材 製物 一般															開分より、オープンカウンターによる	■印 刷:平成29年6月1日以降の公	【印刷】	a _o	の販売額がわずかであるが上昇してい	したのか、「The Pair」 靴下	用(NHKでの放送)などの効果が奏	度の実施についてのマスメディアの活	の販売、及び「靴下ソムリエ」認定制	る高付加価値靴下「The Pair」	■繊維連合会:靴下組合が事業化してい	【繊維・同製品】	に期待したい。	めそうにない感じである。7月の販売	前年より減少予想だが、大幅な減は望	べ素麺は苦戦している。在庫数量は、	品は、格安な機械麺が多種あり、手延	フト商品の出荷は順調である。単品商	■素 麺:6月は、天候にも恵まれギ	【食料品】
業 非 製 造 業	一機 税 その他 御売 小売 市 ビン 日 ウ ご ご ご															「シャドーFOX」は、単価が上昇傾	来ている。成人式用の襟巻に使用する	したとの事で、引き続き仕事は確保出	オークションで国内商社が原皮を購入	上昇が見込めない。なめしは、6月の	事としては増えてきたが、加工単価の	からの注文が入ってきているので、仕	■毛 皮 革:縫製加工は、アパレル関連	【その他】	用できない。	良くない。求職者も大手志向で中々雇	て、原材料は高値で収益状況はあまり	に売上の増減に格差がある。依然とし	■機 械:先月と変わりなく、企業間	【一般機器】	備投資面で活発な動きが見られる。	■プラスチック:雇用の確保が課題。設	【化学ゴム】	変わりない。	印刷発注を実施予定。厳しい状況は、
発になってきた。飲食関連業界も高	に迫った。それを見越した諸活動が活ホテルに入る市役所の移転が来春2月	■橿 原 市:近鉄八木駅南側に工事中の	った。	楽イベントに、演奏場所を提供し賑わ	■奈 良 市:今年も「ムジーク奈良」音	【商店街】	るようだ。	れを受け、販売価格も若干低下してい	られている。都市ガス電力自由化の流	価格を下げている販売店が多く見受け	水準で推移している。そのため、小売	■プロパン:LPGの仕入価格は、低い	っているより売上が伸びない。	えの動きがあるが、単価が上がらず思	■スポーツ用品:スポーツ全般に買い替	売れ行きが、勢いに乗れないのが現状。	すい事もあり、エアコンなどの商品の	■家 電:朝晩の気温が未だ過ごしや	【小売業】	内古紙が足りない模様。	価格は7月は上がる。輸出が好調で国	く価格は横ばい。古紙は、少し上昇で	■資源回収:鉄スクラップ入荷は、少な	った。	取引量・額とも前年と同水準並みとな	れたが、鮮魚の売れ行きが落ちたため、	■水 産 物:冷凍、塩干物が良く取引さ	%に収まった。	となり、利益額もほぼ昨年同月比の90	菜・国内果実とも昨年同月比95%程度	昨年同月比の9.0%、売上額も野	にもかかわらず、商品の入荷量はほぼ	■青 果:6月度は、天候に恵まれた	【卸売業】	向
		ばいである。	状況にはなく、業績及び燃料価格は横	■貨物運送:国内経済情勢も特筆すべき	加した。	しは少なく、家具数点のみの配送が増	比110%強の実績。単身者の引っ越	引っ越しは、受注件数・売上とも前年	が先月に続き安定した動きであった。	を確保出来た。機械関連・製造業関連	が好転。受注件数・売上とも前年実績	低調な動向であったが、4週以降動き	■軽貨物運送:チャーターは、月初より	【運輸業】	は変化なし。夏以降の受注増に期待。	■鉄 構:見積り、受注物件について	【建設業】	る傾向にあり、先行き不安である。	る。毎年、7月・8月は受注が減少す	■広 告 業:相変わらず低受注状況にあ	い状況。	前年に比べ減少。従業員の確保が厳し	■旅館・ホテル:インバウンドの宿泊が	つからない。	■写 真:沈滞気味で明るい材料が見	【サービス業】	旺盛な状況となっている。	インバウンドの観光需要は相変わらず	が行われて、人の動きも活発であった。	ェスト」では、各所での音楽イベント	かったようだ。県主催の「ムジークフ	晴天が続き、人出にはあまり影響がな	雨入り」が宣言されたものの、天候は	■県下全域:6月に入ってまもなく「梅	田・桜井市等からの関心が高い。

中央会ニュース・組合ニュース





催されました。 の特徴を活かした「流しそうめん大会」を開 事長)が、7月22日(土)「坂のある商店街」 奈良市下御門商店街協同組合(臼井基雄理

楽しみました。 楽しみました。

竹を使いダイナミックな流しそうめんが行わ表)の協力で、王寺町にある「陽楽の森」の今年は「ラックスフォレスト」(馬渕梓代

れました。

また、使用され

続けていきたい。」 続けていきたい。 に世代交代ができ なるよう、また者 ので、夏の風物 ので、夏の風物 なるよう、また若 して個店で

オレスト) 2016年

■Lucks Forest (ラックス フ

し柄杓で一斉に水撒きされました。



れました。

お客様への暑さ対策にもつなげたい」と話さ

20代~70代までの世代を超えたメンバーが オンバー募集中です。詳しくは、左記ホー ムページをご覧ください。

や隣接する県立大学の学生他、100人以上、「「打ち水大作」を開催されました。「「打ち水大作」、「「「「「「「「「「「「「「「「「「「「「「「「「」」」」で開催、「「「「」」」で「「「」」で「「」」で「「」

と話されました。

が参加し、お風呂の残り湯を溜めた水を活用

が増え、これからも積極的にエコ活動を行い、 イター「りくしかくん」が駆けつけ、イベン トを盛り上げました。 「グリーンカーテン」づくりにも取り組んでいる。



お知らせ

	TEL: O七四二-ニニーニーニーOO
	エクト 一京泉県中央会 雇用・人材確保支援プロジ
	■お問合せ先
F	さい。
I.	次行いますので本会ホームページをご確認下
3	募集については、実施月の2ヶ月前より順
	ります。
	応募多数の場合はご希望に添えないこともあ
	ためには一定の要件が必要となります。また、
	各回毎に企業募集を実施します。出展する
にはない	を奈良県文化会館にて開催。
	職応援フェア(NARA企業合同説明会」
	※既に募集締切していますが、8月30日「就
ものづくり体験などを行います。	可能性あり)
メントや和裁、美容、調理などの実演・即売・	12時~17時(各回ごとに変更の
県内の熟練技能士によるフラワーアレンジ	■開催予定:10月・12月・2月・3月
②技と匠のエリア(県立第1体育館)	
示・即売を行います。	業で中央会が実施します。
プラスチック製品や日用品等の特産品の展	では、出展料がかかるイベントを国の委託事
奈良県産の食料品、繊維、履物、毛皮革、	用が経営課題解決のポイントです。通常他社
①物産エリア(北駐車場)	加費無料)を開催しています。有効な人材活
技能フェスティバル)」を開催します。	奈良県中央会では、「企業合同説明会」(参
「奈良まほろば市(奈良県商工まつり・奈良今年も、奈良の物産と食・技が大集合する	(参加費無料)を開催ク! 中央会カー企業合同訪明会」
「奈良まほろば市」開催のご案内食べる・買う・体験する	し 🕂

「平成28年度開催の奈良まほろば市 テープカット」

す

中小企業団体中央会の協力で実施していま与える制度で、中小企業庁の後援、都道府県
務経験を持つ方に、中小企業組合士の称号をる評判を行い、評判されまですが、同時の
る式食を行い、式食行各省り中から一足り尾の方が職務を遂行する上で必要な知識に関す
中小企業組合の事務局で働いている役職員
組合の明日を拓く組合士
1 且 - 1 且 - 1 日 -
■●●●●●●●●●●●●●●●●●●●●●●●●●●●●●●●●●●●●
開催日程:平成29年11月11日(土)~
しています。
示即売(県立第2体育館)の同時開催を予定
専門校」の卒業生により制作された家具の展
(橿原会館跡地)」並びに「奈良県高等技術
体が業界PRを行う「ワクワクけんせつ体験
昨年に引き続き、奈良県内の建設業関係団

■試験科目は「組合会計」「組合■試験科目:組合会計/組合制度/組合運営

べてに挑戦していただきたい資格です。

務を執行する役員、実務を担う職員の方々す専門知識を備えた人材が必要です。組合の業社会的責任を果たすには、組合運営の経験といま、中小企業組合には、ガバナンスの充

お知らせ

当者(買い手企業)が商談テーブルを構え、	百貨店やスーパー等の流通企業の仕入れ担			「奈良イチ甲)商品大街炎会; n	〒■L:○七四二-二二-三二〇〇	奈良県中小企業団体中央会	■お問合せ先		協 カ:都道府県中小企業団体中央会	後 援:中小企業庁	主 催:全国中小企業団体中央会		10月13日(金)	■願書受付期間:平成29年9月1日(金)~		中央会へお申し込みください。	■受講申込:願書に受験料を添えて、奈良県	(一部科目免除者は3、000円)			さい。	ニーニニーニニ〇〇)にお問い合わせくだ	※詳しくは奈良県中央会(TEL:〇七四	■試験日:平成29年12月3日(日)		免除されます。	の後3年間はその科目の受験が	1つの科目でも合格すれば、そ	制度」「組合運営」の3つです。
商 談 件 数:約500件	売り手企業:93社	バイヤー企業:22社	〈商談会の実績(平成28年9月29日開催)〉	■昨年度の実績		17時まで《必着》	■申込期限:2017年9月13日(水)		主 催:奈良県	り手企業の負担となります。)	会参加に係る人件費、交通費、宿泊費等は売	(ただし、商談商品搬入出の運送費、商談	参加費: 無料	条本町8-1)	開催場所:ホテル日航奈良(奈良県奈良市三	13時~17時	開催日時:2017年9月26日(火)■ 商該会の概要	- 万文 NO HEL	ページをご確認ください。	買い手企業が確定しましたので、ホーム	■商談会に参加予定の買い手企業(バイヤー)		い !	で、新たな販路開拓に有効にご活用くださ	ヤーに自社の商品を売り込むチャンスですの	普段、なかなか会うことのできないバイ	の商談会を開催します。	企業という。)が売り込みする逆見本市形式	そこへ一般消費財を扱う企業(以下、売り手
ら2018年2月28日(水)まで	実証期間は、2017年8月4日(金)か	(OS/Androd)	(予定)	アプリリリース:2017年8月4日(金)	■「ならたん」アプリについて	たします。	に店舗情報等を掲載いただける店舗を募集い	実証を行うにあたり、「ならたん」アプリ	や消費促進につなげます。	タンプラリーなどを実施して、観光客の周遊	や観光情報などが見られるほか、デジタルス	「ならたん」アプリでは、県内の店舗情報	た社会実証を行います。	リ「ならたん―きょうから奈良へー」を用い	光消費拡大を目的としたスマートフォンアプ	奈良県では、県内経済の活性化のため、観	ん」への掲載店舗を募集します。	奈良県公式まち巡りアプリ「ならた	http://www.pref.nara.jp/item/141236.htm	FAX:〇七四二-三四-六七〇五	TEL:〇七四二-三三-〇八一七	17」事務局	「奈良イチ押し商品大商談会in奈良20	奈良県産業振興総合センター 経営支援課	〒630-8031 奈良市柏木町一二九-一	■お申込み・お問合せ先		案件もあります)	(この商談会がきっかけで取引開始している

7

お知らせ

	ャー企業の知的財産の保護・活用を支援する	「労働時間管理」「健康障害防止対策」とい
〇三-三五〇一-〇七三八(直通)	近畿地方に所在する中堅.中小.ベンチ	そのためには自主的に、「長時間労働の削減」
(内線三一〇四) TEL:〇三-三五八一 - 一一〇一 促進室面接担当:田口	近畿統括本部」がオープン大阪に知財相談拠点「INPIT	て過重労働の解消を図ることが重要です。活躍していくためには、まず、各企業におい多様な人材がイキイキと働き、会社で長く
■出張面接審査・テレビ面接審査のお申込み	(平日9時~18時) 山東労働解消のためのセミナ―運営事務局 したのでセミナ―運営事務局	増やしませんか?働き方を見直して活躍社員を過重労働解消のためのセミナー
など)	下記よりお申込み下さい。	メール:nara – iot@ml.nesic.com
4. 日中連絡のつく連絡先(氏名・電話番号	■ お申込み.お問合せ先	社 担当 掘田・平岡
レビ面接審査)		業務委託先:NECネッツエスアイ株式会
3.希望する面接の種別(出張面接審査/テ	の例もご紹介いたします。	ょうから奈良へ―」事務局
下さい)	テキストに掲載されていない具体的な取組	奈良県観光消費促進アプリ「ならたん―き
2. 希望日時(できる限り複数候補をご提示	紹介など	■お問合せ先
1.面接審査を希望する出願の出願番号	止に向けた対策、取組事例の	
お申し込みください。	■内 容:過重労働の現状と過重労働防	ン [°] (https://www.naratan.com)
地域イノベーション促進室までお伝えの上、	責任者の方など	お申込・詳細は、ホームページをご覧くださ
方は、以下の1~4について、特許庁調整課	■受講対象者:事業主の方、企業の労務担当	内にあること)
出張面接審査・テレビ面接審査をご希望の	A · B	(チェーン店の場合は本社が県
	■場 所:エルトピア奈良 大会議室	○対象店舗:県内で営業されている店舗等
チャー企業に対し、きめ細かい支援を行う。	分	018年1月3日(水)
機能を通じて、近畿地方の中堅・中小・ベン	■日 時:9月21日(木)14時~16時30	○募集期間:2017年7月18日(火)~2
域の関係機関との協働といった多面的な支援	紹介いたします。是非、ご参加下さい。	報掲載は無料です。
室における産業財産権情報の提供、(4)地	響などについて、具体的取組の例を講師がご	お申込は下記ホームページから。登録、情
審査の場の提供、(3)高度検索用端末利用	そのプロセスや改善の状況、業績に与える影	舗負担となります。)
的な支援、(2)出張面接審査・テレビ面接	企業がどのように課題解決を行ったのか、	掲載することもできます。(割引費用等は店
同本部は、(1)知財に関する高度・専門	例などを紹介します。	また、店舗独自の割引等のサービスなどを
フロント大阪」にオープンしました。	な知識やノウハウについて、具体的な取組事	アプリや公式ホームページに掲載されます。
ANSAI)が、7月31日、大阪市「グラン	本セミナーでは、過重労働防止対策に必要	お申込いただいた店舗情報は、「ならたん」
「INPIT近畿統括本部」(INPIT-K	った取組を進める必要があります。	■ 店舗情報掲載のお申込について

8

全国中小企業団体中央会「業務災害補償制度」のご案内

うつ病による自殺、過労死などによる い労災リスクの増加 1億円を超える事例も発生 高額な賠償事例が続出

短期間労働者、パート、アルバイト、派遣社員 見雇用労働者の増加

今や、新しい労災リスクへの対策は、 A Ĩ

新しい労災リスクから会員の皆様をお守りする全国中小企業団体中央会の

29,000件を超える加入をいただいています

業務災害補償制度の特徴

- 全国中小企業団体中央会のスケールメリットによる低廉な掛金 -般加入と比べ約半額の掛金水準
- 労災賠償に備える「使用者賠償責任保険」を標準セット
- 政府労災保険の給付を待たずに保険金のお支払いが可能 政府労災保険への加入が必要です。(使用者賠償責任保険は給付決定後の支払いになります)
- 契約は無記名式。短期労働者やパート・アルバイトも包括補償 ● 掛金は売上高と業種で算出 掛金は全額損金算入可能

本内容は業務災害補償制度の概要を示したものです。実際の加入および詳細は引受保険会社の約款、パンフレット等に従います。

【お問合わせ先】 都道府県中小企業団体中央会(*) お見積り、ご加入手続きは 引受保険会社にお問合せください。 (*)募集覚書締結中央会になります。

【制度引受保険会社(制度参入順)】 【制度運営】 全国中小企業団体中央会

東京海上日動火災保険株式会社損害保険ジャパン日本興亜株式会社 三井住友海上火災保険株式会社あいおいニッセイ同和損害保険株式会社

企業防衛の

決定版!

本広告は有限会社エヌ・エス・エイサービスによるものです。



{平成}29{年度}上期



